AraucoPro

TARIFARIO 2026

Un precio por el tamaño de tu negocio.

El sistema es el mismo para todos. Lo que cambia es el volumen que mueve tu negocio y el acompañamiento que necesitas. Por eso publicamos los tramos: para que sepas lo que vas a pagar antes de sentarte a conversar.

Planes según ventas anuales

PLAN	VENTAS NETAS ANUALES	PROMEDIO MENSUAL	INCLUYE HASTA	MENSUAL + IVA
Starter	Hasta $144 millones	Hasta $12 millones	1 local · 2 cajas usuarios ilimitados	**$30.000**
Crece	$144 a $360 millones	$12 a $30 millones	2 locales · 4 cajas usuarios ilimitados	**$45.000**
Pro	$360 a $720 millones	$30 a $60 millones	3 locales · 6 cajas usuarios ilimitados	**$60.000**
Escala	$720 a $1.200 millones	$60 a $100 millones	5 locales · 10 cajas usuarios ilimitados	**$100.000**
Cumbre	Sobre $1.200 millones	Sobre $100 millones	Se define en el diagnóstico locales, cajas y volumen	**desde $120.000**

Valores netos mensuales, se les suma IVA. El plan se determina por las ventas netas de los últimos 12 meses, no por un mes puntual: una temporada alta no cambia tu plan. El promedio mensual es el monto anual dividido en 12, solo para que calcules rápido. Local adicional: $25.000 + IVA al mes. Caja adicional: $10.000 + IVA al mes.

La máquina de pago no cambia con el tramo

- **Máquina POS: $29.990 + IVA, pago único.** No hay arriendo mensual ni cuota por el equipo.
- **1% + $65 + IVA por cada venta con débito o crédito** procesada en el POS. Esta tarifa es la misma en Starter y en Cumbre: no sube por tramo.
- **Si conservas tu máquina actual, no pagas nada por venta.** Tu comisión de tarjeta la sigues pagando donde la pagas hoy, y con nosotros pagas solo la mensualidad del plan.
- Las tarjetas internacionales tienen tarifas propias fijadas por las marcas y no forman parte de estos valores.

Lo que incluye el sistema, en todos los planes

- Inventario con variantes, bodegas y traspasos
- Punto de venta y multicaja
- Boleta y factura electrónica
- Ficha de clientes e historial de compra
- Compras, proveedores y costos
- Crédito de la casa, abonos y saldos
- Remuneraciones
- Estado de resultados del mes
- Reportes de margen por producto y familia
- Usuarios ilimitados y permisos por rol
- Respaldo en la nube
- Soporte por WhatsApp y correo

Condiciones

- **Cómo se determina tu plan.** Por las ventas netas de los últimos 12 meses, sin IVA, no por un mes puntual. Las declaras en el diagnóstico y las contrastamos con tus formularios 29 de ese período. No pedimos información que el SII no muestre.
- **Temporadas altas.** Septiembre o diciembre pueden vender el doble que un mes normal. Por eso medimos doce meses y no uno: un negocio que vende $900 millones al año queda en Escala todo el año, esté mirando en agosto o en diciembre.
- **Cuándo se revisa.** Una vez al año, en enero, para todas las empresas por igual. Se toman las ventas netas del año anterior para determinar el plan que corresponde, y el IPC acumulado de los doce meses a diciembre, publicado por el INE, para reajustar el valor. No revisamos mes a mes: si creciste, lo conversamos una vez al año y con tiempo.
- **Si tus ventas bajan, bajas de plan.** La revisión corre en los dos sentidos. Si el año anterior cerraste en un tramo menor, pasas a ese plan y pagas menos. Esto no es un castigo por crecer ni un premio por achicarse: es cobrar por el tamaño real del negocio.
- **Programa Fundadores.** Quienes entran dentro de los primeros 10 contratos congelan el valor de su tramo por 12 meses desde la firma, sin reajuste por inflación en ese período. Si dentro de ese plazo el negocio cambia de tramo, el valor se recalcula con el tramo nuevo manteniendo un 15% de descuento de fundador.
- **Cómo se cobra cada cosa.** Son dos cobros distintos. La comisión del POS se descuenta automáticamente de cada venta con débito o crédito, en el mismo abono: no te llega una factura por ese concepto. La mensualidad del plan se cobra aparte, mediante PAT o PAC, con la tarjeta de débito o crédito que inscribas al contratar.
- **Puesta en marcha y migración.** La carga de tu maestro de productos, proveedores y clientes se cotiza aparte, según el estado en que estén tus datos hoy. En la reunión de diagnóstico te damos el número y el plazo.
- **Sin cobro por módulo ni por usuario.** El sistema va completo en todos los planes. No vendemos funcionalidades por separado.
- **Vigencia.** Valores vigentes durante 2026, expresados en pesos chilenos netos. Cualquier reajuste se avisa con 60 días de anticipación.

El paso siguiente son 30 minutos

- Revisamos tu operación, tus ventas de los últimos 12 meses y en qué plan quedas.
- Vemos tu maestro de productos y estimamos la migración.
- Te enviamos la oferta comercial por correo, con todo escrito.

araucopro.com · soporte@araucopro.com
WhatsApp +56 9 5238 4657

Lo Fontecilla 267, Las Condes, Santiago · Isla Chiloé 3330, Temuco · Almagro 593, Purén, La Araucanía
Modesto Rangel 11, Chipitlán, Cuernavaca, Morelos, México